



## **RETOUR RAPIDE A L'EMPLOI PREPARATION GLOBALE INTENSIVE GRATUITE POUR TOUS**

*Votre objectif est de trouver ou retrouver vite un bon job ?  
Vous candidatez mais obtenez peu de rendez-vous d'entretiens ?  
Et quand vous êtes convoqué, vous n'êtes pas embauché ou pas durablement ?*

**Alors participez à notre efficace coaching : SynergiA 35**

35<sup>e</sup> promotion depuis 2018

12 sessions de 3 heures **entre le 31 mars et le 18 avril 2025** dans notre centre de formation.  
A Créon : 8 boulevard Victor Hugo - Si besoin, accès par le bus 470 (Bordeaux-Créon)

***Inscription sur notre site : [entre2emplois.com](http://entre2emplois.com) ou au 07 78 24 64 79***

Tous métiers, tous âges, toutes formations, tous niveaux. Du débutant au cadre supérieur.  
Constatations : 85% de nos chercheurs d'emploi obtiennent un poste dans les 2 mois.

Intervenants : cadres et dirigeants de sociétés bénévoles en activité ou retraités  
avec une réussite commerciale terrain probante afin de bien vous apprendre à vous vendre.  
Ce sont aussi des praticiens expérimentés certifiés en psychologie et en coaching pro.

**PROGRAMME PROGRESSIF DES 12 SESSIONS DE 3 HEURES**  
***(présenté en détail sur notre site Internet : [entre2emplois.com](http://entre2emplois.com))***

1. Développer la confiance en soi, la connaissance de soi et l'efficacité comportementale
2. Identifier ses forces, ses atouts, ses faiblesses, ses freins, ses besoins. Se tester
3. Savoir rassurer et étonner en parlant de ses réussites, compétences, qualités, défauts
4. Optimiser et valider son projet professionnel. Être légitime dans son choix. Cibler
5. Disposer d'un CV original attractif, accrocheur (fond/forme) et d'une LM percutante
6. Savoir se présenter/parler de soi (2/5/10 minutes) : Présentez-vous ! Qui êtes-vous ?
7. Disposer aussi de méthodes de recherche alternatives (sans CV, ni LM) très efficaces
8. Être à l'aise et très efficace en recherche, dont le réseautage et les réseaux (LinkedIn),
9. Disposer des méthodes de vente...pour bien SE VENDRE au recruteur (le convaincre)
10. Savoir dialoguer efficacement au téléphone et par écrit (mails) pour se démarquer
11. Être bien préparé à répondre efficacement aux questions difficiles et/ou délicates
12. Avoir été bien entraîné (parfois en vidéo) pour être très convainquant en entretien